



VOLLZEIT / TEILZEIT

## Inside Sales Consultant - Account Manager - Sales Representative (m/w/d)

Wir suchen aufstrebende Verkaufstalente und gestandene Vertriebsprofis, die unsere Standardsoftware der nächsten Generation den Kunden präsentieren und gemeinsam mit uns wachsen möchten.

Kurze Entscheidungswege, Freiraum zur Gestaltung und professionelle technische Unterstützung unsererseits ermöglichen Dir, Deinen Erfolg zu steuern. Ein attraktives Vergütungspaket sorgt für Sicherheit; gewürzt on top mit attraktiven Provisionen für zusätzlichen Antrieb. We like to move it, move it!!!

CHEQSITE produziert moderne Apps für die Sicherheitsprüfung und Instandhaltung von Betriebsmitteln und Anlagen. Unsere Applikationen sind im Einsatz bei zahlreichen Unternehmen aus verschiedenen Branchen, u.a. in Industrie, Logistik, Bau, Einzelhandel etc.

Bei uns zählt die Einstellung, nicht das Alter. Vorkenntnisse in den Themen Sicherheit und Instandhaltung sind nicht erforderlich, diese erwirbst Du bei uns. Ein sicherer Umgang mit gängigen Smartphones und Computern ist gewünscht.

*Job ad in English, please visit our Site [www.cheqsite.de/en/](http://www.cheqsite.de/en/).*

### DIESE AUFGABEN ERWARTEN DICH

- ▷ Dein Fokus liegt im Ausbau bestehender Kundenbeziehungen und dem proaktiven Aufbau neuer Vertriebskontakte mit dem Ziel, nachhaltige Wertschöpfung zu schaffen.
- ▷ Mit Deinen Kunden kommunizierst Du sowohl digital als auch klassisch per Telefon. Falls Vor-Ort-Besuche erforderlich sind, kannst Du diese gerne an den technischen Vertrieb weiterleiten und die Kommunikation koordinieren.
- ▷ Den Markt hast Du stets im Blick und wirst bei der Umsetzung der Verkaufsstrategie durch professionelle Kampagnen kontinuierlich unterstützt.
- ▷ Im Online Marketing darfst Du auf Wunsch auch gerne mitgestalten.

### DAS ZEICHNET DICH AUS

- ▷ Du hast Spaß und Freude an der Kommunikation mit Menschen und am Verkauf von innovativen Produkten und Dienstleistungen.
- ▷ Deine Persönlichkeit unterstreicht Dein Verkaufstalent und macht Dich zu einem Gewinn für unsere Kunden und Kollegen.
- ▷ Ein Studium mit entsprechender Ausrichtung oder eine Ausbildung mit ausgeprägter Berufserfahrung im Verkauf ist Grundlage für Deinen Erfolg.
- ▷ Nicht erforderlich sind Vorkenntnisse in den Themen Sicherheit und Instandhaltung, diese erwirbst Du bei uns. Ein sicherer Umgang mit gängigen Smartphones und Computern ist gewünscht.
- ▷ Fließendes Deutsch ist für die Kommunikation mit Deinen Kunden erforderlich.

### WARUM DU GERNE MIT UNS ARBEITEN WIRST

- ▷ Deine Ideen und Dein Wirken sind gewünscht. Kurze Entscheidungswege und professionelle technische Unterstützung unsererseits bringen Dich und uns schneller zum gemeinsamen Ziel.
- ▷ Eine attraktive fixe Vergütung, die für Gelassenheit sorgt, und obendrauf Provisionen, die Deinen Verkaufserfolg auszeichnen.
- ▷ Wir respektieren Arbeit und Privatleben und bieten Raum für berufliche und persönliche Entwicklung. Es gibt keine Wochenendarbeit.
- ▷ Eine stressfreie Büroumgebung mit Platz für Essen, Musik, Sport und Spiele ist vorhanden. Unsere Büros sind auch klimatisiert.

### KLINGT SPANNEND?

Dann schicke uns Deinen Lebenslauf an [develop@cheqsite.de](mailto:develop@cheqsite.de) und wir melden uns bei Dir. Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen!

*Job ad in English, please visit our Site [www.cheqsite.de/en/](http://www.cheqsite.de/en/).*